



BTS Management des unités commerciales



COMMERCE
GESTION COMMERCIALE

Le diplôme

Le candidat est présenté à l'examen d'Etat du BTS Management des unités commerciales à l'issue de la deuxième année de formation. Il reçoit, en outre, le certificat de formation professionnelle de la CCI de Versailles Val-d'Oise/Yvelines délivré conjointement avec l'entreprise d'accueil, s'il a obtenu des résultats satisfaisants pendant les deux années de formation et s'il a passé avec succès les épreuves du BTS Management des unités commerciales.

Les objectifs de la formation

Préparer de futurs gestionnaires de service ou de point de vente, capables de s'organiser, animer et manager.

Perspectives professionnelles

A court terme :

- Délégué commercial
- Chargé de clientèle
- Animateur des ventes
- Assistant chef de produit
- Chargé d'opération marketing direct
- Marchandiseur

A moyen terme :

- Responsable de point de vente
- Responsable commercial
- Responsable administration des ventes
- Chargé d'études
- Responsable marketing opérationnel
- Chef de groupe
- Chef de produit
- Chef de secteur

Secteurs d'activité

Le titulaire du diplôme pourra exercer ses compétences dans :

- Des services commerciaux d'entreprises de production et de services, centrales d'achat, point de vente
- Partenariats avec de grandes entreprises nationales

Nos partenaires

Grande distribution :

- Décathlon
- Franprix
- Kiabi
- Géo

Déroulement de la formation

La formation se déroule sur 2 ans, sur le mode de l'alternance école-entreprise :

- 1 semaine à l'IFA
- 1 semaine en entreprise

Cette formation existe aussi en 1 + 1 en partenariat avec le lycée George Sand de Domont (1^{ère} année en formation initiale, 2^{ème} année en alternance, 1 semaine école / 1 semaine entreprise)

Contact

IFA de Gonesse

4, impasse Louis Lépine
ZAC de la Grande Vallée
95500 Gonesse
Tél : 01 34 07 78 95

www.ifa-salvi.fr

Rémunération et contrat de travail

Le contrat d'apprentissage est un contrat de travail de type particulier par lequel un employeur s'engage, outre le versement d'un salaire, à assurer à un jeune travailleur une formation professionnelle méthodique et complète, dispensée pour partie en entreprise et pour partie au CFA.

Sous réserve de dispositions conventionnelles ou contractuelles plus favorables, l'apprenti perçoit un salaire dont le montant varie en fonction de son âge et de sa progression dans le ou les cycles de formation faisant l'objet de l'apprentissage. Cette rémunération est calculée sur un pourcentage du SMIC variable de 25% à 78%.

Pour plus d'informations, consultez la fiche contrat d'apprentissage.

(source dictionnaire permanent social 2008)

Cette formation est également accessible dans le cadre d'un contrat de professionnalisation.

Pour plus d'informations, consultez la fiche contrat de professionnalisation.



Conditions légales

- Etre âgé de moins de 26 ans
- Conclure un contrat de formation par alternance avec un employeur agréé ou habilité

Modalités d'inscription

Après étude du dossier, entretien de motivation.

(Recrutement de mars à juin pour une rentrée début septembre).

Pré-requis

Etre titulaire du Baccalauréat.

Programme de la formation

Enseignement général

- Français
- Anglais commercial
- Economie générale
- Management des entreprises
- Droit
- Initiation à l'informatique

Enseignement professionnel

- Management et gestion des unités commerciales
- Analyse et conduite de la relation commerciale

- Projet de développement d'une unité commerciale
- Mercatique
- Initiation à la création ou à la reprise d'entreprise
- Techniques quantitatives de gestion
- Informatique commerciale
- Entrepreneurat

Exemples de travaux confiés en entreprise dans le cadre de l'apprentissage

- Relations clients-fournisseurs
- Négociation d'achat-vente
- Conseil auprès de la clientèle
- Animation d'un point de vente d'une équipe commerciale
- Gestion, administration de moyens humains, financiers, matériels liés à l'action
- Conseil auprès de l'entreprise d'accueil quant aux politiques de produits, de prix, de commercialisation et de conquête de marchés extérieurs

Poursuite d'études envisageable

- Licences Professionnelles

Tout sur le réseau des écoles

www.ecoles.versailles.cci.fr